

## ALEXIS DE GORAINOFF

Co-fondateur & CEO



Diplômé de l'École des Mines de Paris en 2000, Alexis de Goriainoff, ingénieur, débute sa carrière chez isdnet, en tant que responsable de la R&D. À l'explosion de la « bulle Internet », l'entreprise est rachetée, et il choisit quelques mois plus tard de poursuivre son parcours au sein du fournisseur d'accès Tiscali. En janvier 2004, il rejoint finalement B3G télécom.

Il y rencontrera alors David Brette et Christophe Cresp, avec qui il créera SEWAN, en juillet 2007. L'enjeu à l'époque : démocratiser l'accès aux télécommunications pour toutes les entreprises. Plus de 15 années plus tard, défi réussi puisque SEWAN peut revendiquer 165 000 entreprises clientes, 1350 partenaires, 700 collaborateurs à travers l'Europe, 3500 ETI & Grands Comptes, 190 millions d'euros de CA en 2024, ainsi qu'un rôle majeur en tant qu'opérateur et éditeur de solutions.

« Aujourd'hui, notre forte croissance témoigne d'une juste réponse apportée à un besoin de simplification des télécommunications dans nos entreprises françaises, quelle que soit leur taille, en leur apportant un service complet, fiable, et sécurisé. Nos ambitions concernent désormais l'Europe, où nous nous développons pas à pas depuis 2016, mais où les disparités culturelles et réglementaires demeurent fortes. En parallèle, nous œuvrons quotidiennement à parfaire technologiquement nos solutions, et tentons pour ce faire d'attirer dans nos rangs les meilleurs profils, prêts à embrasser avec nous ce nouveau monde 100% numérique ! »

### SES SUJETS DE PRISE DE PAROLE :

- o Les télécoms en France et en Europe : quels enjeux marché et quelles perspectives ?
- o Numérique & Téléphonie : quels sont les vrais besoins de nos entreprises ?
- o 5G, RGPD, IPV6, Fibre... Analyses et opinions des grands chantiers numériques en cours
- o Cloud souverain : derrière la politique, quid du projet économique, et de la réalité technique ?
- o Impact écologique des télécoms : et si nous changions (enfin) de grille de lecture ?
- o Réglementation des télécoms : pour une Europe harmonisée mais libérée
- o Entreprendre en France dans la Tech
- o Déploiement européen : quelle(s) réalité(s) ?
- o Comment gérer les périodes de forte croissance dans son entreprise ?
- o Quelle croissance pour faire face à l'impératif de rentabilité ?
- o ...

### À propos de Sewan

Acteur européen créé en 2007 par Alexis de Goriainoff, David Brette et Christophe Cresp, Sewan vise à simplifier l'accès aux services Cloud et Télécoms en entreprise. Pour ce faire, Sewan propose un écosystème vaste de solutions complémentaires - Voix & Collaboration, Internet & Réseaux, Sécurité & Cloud - qu'il est possible tout à la fois de

commander, facturer et configurer depuis une interface unique et automatisée : Sophia. L'offre de Sewan s'adapte ainsi à tous les besoins d'un monde professionnel aux méthodes de travail en perpétuelle évolution et contribue à transformer les usages des entreprises, de la TPE aux Grands Groupes, en facilitant et en accélérant leur digitalisation. Acteur majeur paneuropéen au chiffre d'affaires de 190 millions d'euros en 2024, Sewan compte 700 collaborateurs, 3500 ETI & Grands Comptes, 165 000 entreprises clientes et plus d'un million d'utilisateurs finaux. Son activité commerciale est répartie dans 4 pays : France, Espagne, Belgique et Pays-Bas. Sewan dispose en outre d'un réseau de plus de 1350 partenaires distributeurs composés notamment d'opérateurs, d'intégrateurs informatiques, d'installateurs téléphoniques, ou de fournisseurs d'accès Internet. Site web : [www.sewan.fr](http://www.sewan.fr)

**CONTACT PRESSE**

Franck TUPINIER

[ftupinier@myntic-pr.com](mailto:ftupinier@myntic-pr.com)

06.74.68.37.93